



Haemme joukkoomme innostunutta ja innovatiivista

Myynti-insinööriä

Työssäsi sinun tehtäviäsi ovat mm.

- Tarjousten valmisteleminen tiiviissä yhteistyössä hankinnan, tuotannon sekä projektijohdon kanssa.
- Myynnin edistäminen asiakastarpeen täyttävien tuotteiden ja ratkaisujen löytämisellä yhdessä muiden asiantuntijoidemme kanssa
- Kerätä ja analysoida markkinatietoa sekä asiakastarpeita ja innovoida ratkaisuja myynnin edistämiseksi
- Tukea ja edistää asiakaslähtöistä kulttuuria

Menestystäsi tehtävässä tukee:

- Aloitteellinen ja aktiivinen ote
- Systemaattisuus ja sitoutunut asenne tavoitteisiin, aikatauluihin ja korkeaan laatuun
- Yhteistyökyky ja neuvottelutaidot
- Soveltuva tekninen insinöörikoulutus esimerkiksi kone- tai laivanrakennuspuolelta
- Kokemusta projekti-/tiimityöstä
- Sujuva englannin kielen suullinen ja kirjallinen taito. Muu kielitaito katsotaan eduksi.

Eduksi luetaan kokemus laivan- tai veneenrakennuksesta, Solidworks- ja Autocad-suunnitteluohjelmistoista ja PDM/ERP-järjestelmistä. Lisäksi arvostamme kokemusta mm. aikaisemmista teknisen myynnin tehtävistä. Lisäksi edellytämme matkustusvalmiutta.

Tarjoamme sinulle mielenkiintoisen ja haastavan työn merellisessä ympäristössä toimipaikassamme Salon Teijossa.

Lisätietoja tehtävästä antaa toimitusjohtaja Niko Haro, email: info@marinealutech.com. (Kysymykset ainoastaan sähköpostilla)

Vapaamuotoiset hakemukset sähköpostilla 20.2.2022 mennessä osoitteeseen rekry@marinealutech.com